

Coopérer dans LEADER: amorcer les dynamiques de coopération (niveau 1)

5 janvier 2017, webconférence Marine Rouchouse, chargée de mission Europe et développement rural, Cap Rural





PPT présenté au cours de la webconférence.

Pour aller plus loin et pour retrouver les sources, merci de me contacter ou de vous référer au carnet d'outils et à la boîte à outils Cap Rural <u>« Des ressources pour coopérer »</u>





Objectifs

- Les bases de la coopération LEADER
- L'émergence d'un projet de coopération

Cycle de sessions

- « Coopérer dans LEADER : de l'offre de coopération à la première rencontre (Niveau 2) »
- « Coopérer dans LEADER : de la première rencontre à la co-construction du projet de coopération (Niveau 3) »





2 Pourquoi coopérer ?

Quelles conditions de réussites ?

4 L'émergence d'un projet de coopération

5 Et après ?

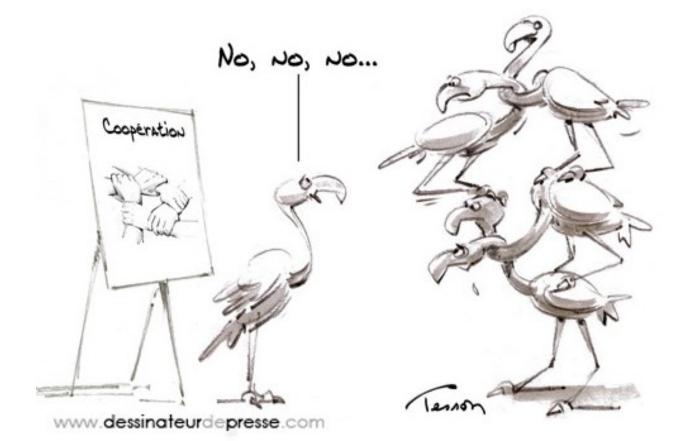








« La coopération est une notion qui intègre l'idée de faire « œuvre commune », de construire ensemble une réalisation commune. Elle implique donc une responsabilité mutuelle permanente. » Charlotte Chellé, Ministère de la jeunesse et des sports, 2014







Textes de référence

- Dispositions communes relatives aux Feder, FSE, Fonds de Cohésion, Feader et FEAMP (Règlement UE n° 1303/2013 du parlement européen et du Conseil 17 déc 3013)
- Règlement relatif au soutien au développement rural par le Feader (Règlement UE n° 1305/2013 du parlement européen et du conseil 17 dec 2013)
- Guide pour les stratégies de développement local (avril 2014)
- Guide pour la mise en œuvre des activités de coopération Leader dans le développement rural 2014-2020 (novembre 2014)
- Rapport sur l'« État des lieux de la mise en œuvre dans l'UE-27 de la Mesure
 421 du programme de développement rural » (2014)
- Le guide de la coopération transnationale (CTN) (en cours mise à jour)
- Mesure 19.30 PDR Rhône-Alpes : « préparation et mise en œuvre d'activités de coopération du GAL »





FAQ LEADER Rhône-Alpes 2014

« La coopération est un outil au service de la stratégie qui doit s'intégrer pleinement dans le projet de territoire. Elle doit permettre la mise en œuvre d'actions communes, au-delà d'un simple échange d'expérience avec la réalisation d'un projet conjoint. »







Principes

L'un des 7 fondamentaux LEADER Partie intégrante de la stratégie locale de développement

Coopération interterritoriale ou transnationale

Au moins deux territoires, un chef de file

Portage GAL ou autres acteurs locaux

Un contrat de partenariat (rôles, responsabilités, ...)







Partenaires possibles du GAL

GAL de l'UE des 28 Etats membres





« Groupements de partenaires locaux publics ET privés sur un territoire rural ou non rural qui met en œuvre une stratégie locale de développement au sein ou en dehors de l'UE » (ex : GAL Pêche)







Quels projets de coopération ?

Une action commune

- Dépasse le travail en réseau
- Co-construite
- Mise en œuvre par des partenaires

Une activité

- Concrète
- Livrables bien identifiés bénéficiant au territoire

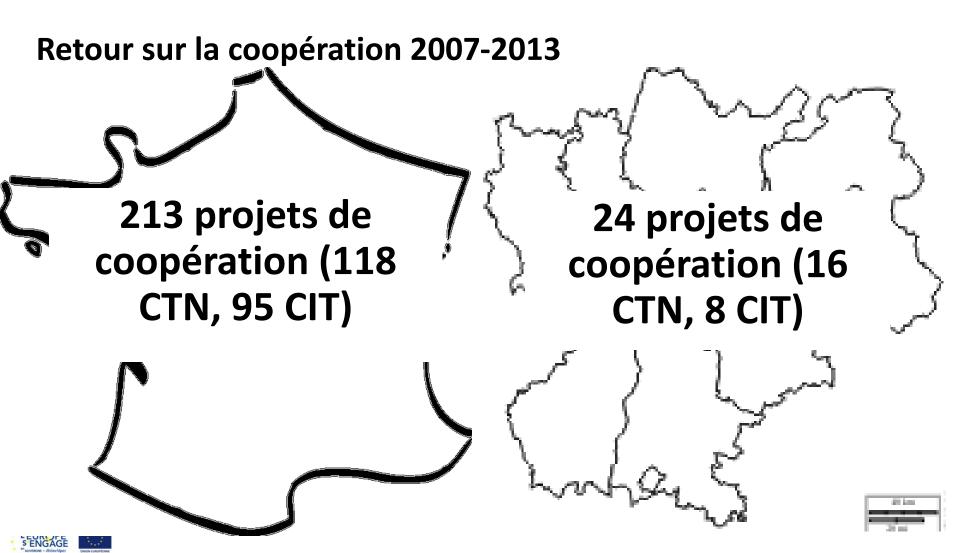
Intégré dans la convention du GAL

 Coopération dans des domaines couverts par la stratégie, sélection comme tout projet



→ Faire d'une spécificité, une force!







Pourquoi coopérer?





Pourquoi coopérer?

- Prolonger et renforcer sa stratégie
- > Renforcer la cohésion, l'identité et l'image du territoire
- > Accroitre la valorisation de ses productions locales
- > Atteindre une taille critique suffisante
- > Trouver des solutions pour répondre à un enjeu du territoire
- Trouver un soutien financier
- Découvrir, échanger, combiner ses savoir-faire, acquérir des compétences et moyens
- Développer l'ouverture et la conscience européenne de son territoire rural
- Faire un premier pas vers d'autres types de coopération



Quelles conditions de réussites?





Quelles conditions de réussites ?

Ce que dit la littérature ...

- > Lien avec la stratégie du territoire
- Aller au-delà du simple échange
- Mobilisation des élus autour de la coopération
- Ressources humaines dédiées à la coopération
- Appui à la coopération du local au niveau européen
- > Partager l'action, s'informer et informer
- S'outiller





Quelles conditions de réussites ?

Ce que disent les territoires LEADER en Rhône-Alpes...

- « Partir léger avec de petits objectifs »
- « La proximité d'enjeux, des envies communes »
- « Le projet doit servir de chaque côté du partenariat»
- « S'investir dans les projets »
- « Créer du réseau, des outils, des échanges »
- « Voir plus loin : permet de dénouer des blocages, de travailler sous un autre angle. Peut faire effet boule de neige. »

- « Peut être chronophage si on ne sait pas où on va »
- « La langue »
- « Des rythmes de travail et d'avancée différents »
- « Des frustrations si pas de définition de plus-values possibles dès le début »
- « L'implication des élus et acteurs locaux »
- « S'engager trop vite avec un partenaire, parce qu'il est là »

D) N

**

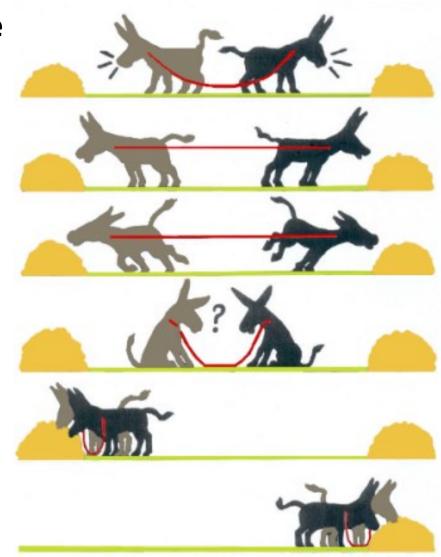


L'émergence d'un projet de coopération





Les étapes d'un projet de coopération







m

m

ш

n

q

u

E

v

а

u

е

Les étapes de la coopérati on

Les apports de l'appui à la démarche



Mobiliser les acteurs :

Identifier les pistes de coopération

Identifier le(s) partenaire(s)

Réussir la 1^{ère} rencontre

Formaliser le projet de coopération

Mobiliser les moyens techniques et financiers

Mettre en œuvre et piloter le projet

Faire le bilan du projet

Capitaliser et valoriser le projet

Emergence du projet

Lancement

du projet

Clôture du

projet

Susciter l'envie de coopérer

m

m

Soutenir l'émergence de partenariats opérationnels

Passer de l'idée au projet:

Réalisation du projet

> Accompagner la fin du projet et anticiper l'après



m

q

ш

E

v

а

u

е

Les étapes de la coopérati on

Les apports de l'appui à la démarche



Mobiliser les acteurs :

Identifier les pistes de coopération

Identifier le(s) partenaire(s)

Réussir la 1 rencontre

Formaliser le projet de coopération

Mobiliser les moyens techniques et financiers

Mettre en œuvre et piloter le projet

Faire le bilan du projet

Capitaliser et valoriser le projet

Emergence du projet

Lancement

du projet

Réalisation

du projet

Clôture du

projet

Susciter l'envie de coopérer

m

m

u

Soutenir l'émergence de partenariata opérationnels

Passer de l'idée au projet:

Accompagner la fin du projet et anticiper l'après



Les étapes d'un projet de coopération

PHASE D'EMERGENCE DU PROJET DE COOPERATION

1.Mobiliser les acteurs



2. Identifier les pistes de coopération



3. Identifier les partenaires





Emergence du projet de coopération 1. mobiliser les acteurs

Comment mobiliser les membres du GAL et notamment ceux du comité de programmation ?

- Un temps de travail spécifique « coopération »
- Témoignage d'un autre GAL
- Intervention d'un expert, de Cap Rural
- Construction, mutualisation, diffusion d'outils de communication coopération
- Co-construction de ce qui est attendu de la coopération
- Ressources humaines dédiées
- Les faire s'investir au-delà d'une simple validation et leur donner envie!

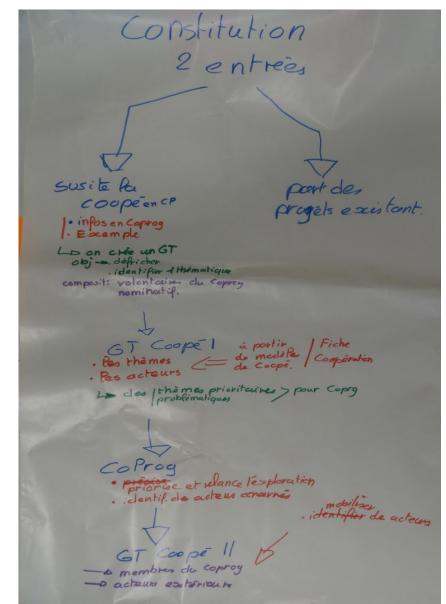




Emergence du projet de coopération : 1. mobiliser les acteurs

Construire une équipe locale « coopération »

- Sensibiliser et mobiliser les acteurs locaux : porteurs de projets, partenaires potentiels
- Constituer un groupe de travail coopération avec membres de comité de programmation et autres
 acteurs locaux volontaires





Cap Rural est cofinancé par l'Union européen



2. identifier les pistes de coopération

Quelques idées

1. Etat des lieux de la coopération sur le territoire

- Habitudes et projets de coopération existants
- Structures et acteurs impliqués dans des projets de coopération (sur le territoire et en dehors)
- Leçons tirées de la coopération réalisée lors de l'ancienne programmation
- Thèmes nécessitant une ouverture vers d'autres territoires pour répondre aux enjeux locaux, sur la base de la stratégie locale
- Base de données des offres de coopération





Emergence du projet de coopération : 2.identifier les pistes de coopération

2. Décrire les pistes de coopération

Une fiche descriptive par projet

3. Hiérarchiser les pistes

- En tenant compte des moyens financiers et humains
- ➢ Bilan offre/demande avec les porteurs de projets et/ou de pistes identifiées → logique gagnant/gagnant



Voir fiches outils Cap Rural



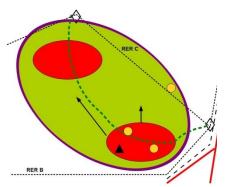


2. identifier les pistes de coopération

4. Quelques méthodes possibles

Démarche d'identification des potentiels du territoire

- 1- Définir individuellement le territoire en se posant différentes questions
- 2- Cartographier le territoire
- 3 Mise en commun et débat : construire une vision commune du territoire







Construire une vision ouverte du territoire pour trouver facilement un partenaire



2. identifier les pistes de coopération

4. Quelques méthodes possibles

Démarche proposée par le GAL du Pays du Bugey

- 1 Création d'un groupe coopération
- 2 Définition collective de la coopération
- 3 Identification de thèmes en lien avec la stratégie
- 4 Construction d'une grille sur 5 critères
- 5 Identification de chaque thème selon 5 critères, diagramme radar
- 6 Création de scénarios combinant des graphiques en radar sur plusieurs

thèmes

- 7 Sélection de 3 scénarios
- 8 Propositions de 3 offres de coopération







2. identifier les pistes de coopération

4. Quelques méthodes de créativité

Brainstorming

Photolangage

Café LEADER

Concassage

Jeu de rôle

ETC.



→ Pas de recette unique





Emergence du projet de coopération : 3. identifier les partenaires

- Recenser les partenaires sur le territoire ou ceux qui ont déjà participer à un projet de coopération (interreg, LEADER, ...)
- Analyser les partenaires (outils, grilles)
- Mobiliser les acteurs concernés et les co-financeurs potentiels
- Favoriser les rencontres



Voir fiches outils Cap Rural



m

q

ш

E

v

а

u

е

Les étapes de la coopérati on

Les apports de l'appui à la démarche



Mobiliser les acteurs :

Identifier les pistes de coopération

Identifier le(s) partenaire(s)

Réussir la 1 rencontre

Formaliser le projet de coopération

Mobiliser les moyens techniques et financiers

Mettre en œuvre et piloter le projet

Faire le bilan du projet

Capitaliser et valoriser le projet

Emergence du projet

Lancement

du projet

Réalisation

du projet

Clôture du

projet

Susciter l'envie de coopérer

Soutenir l'émergence de partenariata opérationnels

Passer de l'idée au projet:

Accompagner la fin du projet et anticiper l'après

m

m

u



Emergence du projet de coopération : les apports de l'appui à la démarche lorsque le projet n'est pas porté par le GAL

Susciter l'envie de coopérer

- Comment donner envie ?
 - Informer sur la coopération
 - Encourager l'échange et le partage d'expérience
 - Former et outiller les acteurs
- Quelles méthodes ? Pas de méthode-clé, tester !





Emergence du projet de coopération : les apports de l'appui à la démarche lorsque le projet n'est pas porté par le GAL

Répondre aux besoins spécifiques d'un porteur de projet

- Accompagnement : accueil, échanges, études de faisabilité, appui tout au long du projet de coopération
- Pré-validation et suivi par le comité de programmation



« Il faut suivre de près le porteur de projet si le GAL ne porte pas le projet, sinon il peut oublier la dimension coopération de son projet! »



Et après?





m

m

ш

n

q

u

E

v

а

u

е

Les étapes de la coopérati on

Les apports de l'appui à la démarche



Mobiliser les acteurs :

Identifier les pistes de coopération

Identifier le(s) partenaire(s)

Réussir la 1^{ère} rencontre

Formaliser le projet de coopération

Mobiliser les moyens techniques et financiers

Mettre en œuvre et piloter le projet

Faire le bilan du projet

Capitaliser et valoriser le projet

Emergence du projet

Lancement

du projet

Réalisation

du projet

Clôture du

projet

Susciter l'envie de coopérer

Soutenir l'émergence de partenariats opérationnels

Passer de l'idée au projet:

du projet et

Accompagner la fin anticiper l'après

m

m



Du lancement du projet à sa réalisation

- Lancement de l'appel à coopérer
- Rédaction de l'offre de coopération
- Participation aux évènements coopération
- Réussir la première rencontre
- **...**

→ Tout au long de la programmation : communiquer et évaluer !







Agenda Cap Rural 2017: sessions coopération

LEADER

- « Coopérer dans LEADER : de l'offre de coopération à la première rencontre (Niveau
 2) » (session d'exploration, 30 mai 2017)
- « Coopérer dans LEADER : de la première rencontre à la co-construction du projet de coopération (Niveau 3) » (session d'exploration, 3 octobre 2017)
- « L'anglais au service du projet de coopération LEADER » (session de formation, 10 et 11 avril 2017)
- Second forum coopération Auvergne-Rhône-Alpes (à déterminer)

Coopération hors-LEADER

- "Acteurs locaux (publics et privés) : se connaitre et collaborer"
- « Conduire une démarche de coopération entre acteurs ou entre territoires » (session de formation, 28 mars 2017)
- « Oser la coopération transnationale pour des actions locales » (session d'exploration, 21 septembre 2017)

Pour aller plus loin

« Être créatif et susciter la créativité » (session d'exploration pour l'ingénierie de développement local, élus et société civile, 19 janvier 2017)



Agenda Cap Rural 2017: sessions coopération

D'autres besoins?

- Possibilité de monter un groupe de travail sur des problématiques spécifiques, appuis spécifiques Cap Rural
- N'hésitez pas à contacter l'équipe de Cap Rural

Quelques ressources

- La boîte à outils LEADER « Des outils pour coopérer » de Cap Rural (guides méthodologiques, articles, flipbook, vidéos, fiches outils,...)
- La fiche outils « les premiers pas de la coopération, issue du flipbook
- Le livret d'outils de la session Cap Rural 2015 « Apprécier la dimension coopération », ré-actualisé

Сар



Merci!





Questions, débats, témoignages, échanges





Témoignage

Pascal Vinit

chargée de mission Marketing touristique, Parc naturel régional du Massif des Bauges





Intervention

Véronique Bernard

chargée de mission LEADER, Service de Développement Rural, Direction de l'Agriculture et du Développement Rural, Région Auvergner-Rhône-Alpes

